Portafolio de servicios

ÍNDICE

Quienes somos
Nuestra misión
Sobre la compañía
Metas crezGO digital
crezGO consulting
¿Por qué crezGO?
Nuestros Servicios
Necesidades atendidas
Nuestro equipo
Contáctanos

NUESTRA MISIÓN

PARA QUÉ NACIMOS

Acompañamos a emprendedores y pymes en sus procesos de crecimiento, finanzas, gestión comercial y marketing en tomar decisiones difíciles y lograr que su negocio permanezca en el tiempo a través de acciones reales basados en la experiencia y herramientas probadas

SOBRE LA COMPAÑÍA

CREZGO DIGITAL

Plataforma digital para pymes que se lanzará en los tres próximos meses.

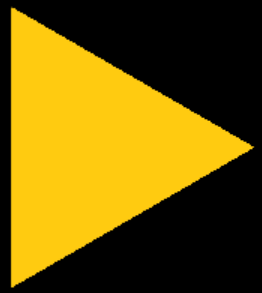
Acceso cuándo y donde quieras

Uso Ilimitado

Diagnóstico y seguimiento

Herramientas prácticas

A un precio justo



METAS CREZGO DIGITAL

Ayudar a 1.000.000 pymes en el mundo:

- Acompañar a los empresarios en su camino solitario
- Lograr resultados reales de crecimiento y sostenibilidad
- Potenciar los negocios escalables
-

CREZGO CONSULTING

INNOVACIÓN Y CALIDAD

Resolvemos problemas en las pymes co-creando con sus equipos de trabajo para optimizar procesos, recursos y preparar a las empresas para un crecimiento continuo. Intervenimos en procesos de finanzas, mercadeo, innovación, transformación digital, productividad y calidad.

¿POR QUÉ CREZGO?

NUESTRO COMPROMISO

Lenguaje simple, herramientas prácticas

Herramientas probadas en pymes con contenidos ajustados para todo público

Enfocado en toma de decisiones

Analizamos escenarios para resolver desafíos

Integralidad

Todos los problemas se abordan con una mirada de negocio 360

NUESTROS SERVICIOS

crezGO consulting

1 CONSULTORÍA ESPECIALIZADA

Nuestro equipo multidisciplinario en espacios de co-creación, combina tendencias de mercadeo, nuevas metodologías y casos reales aplicables a pymes. Orientado hacia el análisis de escenarios, toma de decisiones, implementación de acciones concretas e inmediatas y apropiación de herramientas por parte del cliente. Buscamos priorizar la eficiencia de recursos y el logro de objetivos conciliados. Atendemos necesidades en: Finanzas, mercadeo, marketing digital, growth marketing, innovación, productividad y gestión comercial,

2 CONVERSATORIOS

Conversamos con expertos e íconos de sectores y pymes sobre temas específicos definidos con el cliente. Contenidos orientados hacia la emisión de recomendaciones y toma de decisiones. Espacios de interacción con público.

Duración: 45 minutos a 1 hora
Sin límite de participantes

NUESTROS SERVICIOS

crezGO consulting

3 CHARLAS ESPECIALIZADAS

Charlas sobre múltiples temas con lenguaje sencillo y de fácil entendimiento para todo tipo de audiencia.
Combinamos conceptos, ejemplos y casos prácticos.
Contenidos orientados hacia la emisión de recomendaciones y toma de decisiones.

Duración: 1 hora 30 minutos
Sin límite de participantes.

4 ENTRENAMIENTO EXPRESS

Programas rápidos, prácticos y personalizados sobre múltiples temas de interés de los clientes.
Duración 4 horas.
Participantes: 20-25

NUESTROS SERVICIOS

crezGO consulting

5 ACOMPAÑAMIENTO EXPRESS

A través de 3 ciclos, se interviene el negocio y se fortalece para atender mejor su mercado objetivo.

Duración : 3 semanas
Sin límite de participantes. Tención personalizada

6 PROGRAMA + UP,- START

Programa enfocado hacia el escalamiento, combinado marketing digital, tracción del modelo de negocio, indicadores, modelaje financiero (CAC, CRC LTV) y alternativas jurídicas para preparar a micro empresarios y emprendedores para sacarla del estadio.

Duración: 2 meses
Sin límite de participantes. Atención personalizada

NECESIDADES POR ATENDER Y CONTENIDOS EN CADA UNO DE NUESTROS SERVICIOS

¡Arma tu menú de servicios y contáctanos!

NECESIDADES QUE ATENDEMOS

SUPERVIVENCIA

Cuando:

- **Mi negocio no tiene liquidez**
- **Cambió el contexto del mercado**
- **Mi negocio enfrenta reducciones drásticas de ventas**
- **No funciona lo que vengo haciendo siempre**

ADAPTACIÓN

- **Aprovechar lo que sé para atender nuevos mercados**
- **Retener o atraer clientes**
- **Adaptar el modelo de negocio**
- **Modificar el modelo de negocio**
- **Cómo logro innovar**
- **Lograr eficiencias en procesos**
- **Mejora de la productividad**
- **Nuevos canales de ventas**
- **Mantener o recuperar liderazgo en la industria**

SACARLA DEL ESTADIO

- **Necesitas dedicarte a tu "Core"**
- **Emergen oportunidades de inversión**
- **Hay procesos lentos de decisión**
- **Creces rápido y de manera desordenada**
- **Tienes potencial para generar impacto positivos en la economía, sociedad y planeta**

CONTENIDOS SUPERVIVENCIA

CUIDANDO EL FLUJO DE CAJA

Enfocados en Proteger la liquidez, Establecemos estrategias para preservar el flujo de caja.

Cash is King.

ACCEDIENDO DE MANERA INTELIGENTE A LA DEUDA

Entendiendo la deuda para tomar decisiones en el corto y largo plazo

PROTEGENDO Y FORTALECIENDO EL EQUIPO DE TRABAJO

Estrategias para motivar y preservar ambiente de trabajo sanos. Alternativas para maximizar la productividad de las empresas

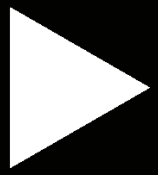
ADAPTACIÓN RÁPIDA DEL NEGOCIO

Alternativas para ir más allá de lo que vemos. Mecanismos que Combinan técnicas y casos reales de pymes en la reinvención de su estrategia y modelo de negocio.

RESURGIMIENTO DE LAS VENTAS

Combinamos el conocimiento del modelo de negocio, la estrategia empresarial y el marketing digital para buscar acciones rápidas para incrementar las ventas en canales digitales y tradicionales

CONTENIDOS ADAPTACIÓN



MATCH ESTRATÉGICO	INNOVACIÓN EN MODELOS DE NEGOCIO	CLIENTE CÉNTRICO	ESCENARIOS COMPLEJOS	CANALES DIGITALES
Haciendo match entre mis ventajas competitivas y los nuevos mercados nacionales e internacionales	Reinventando o adaptando el negocio con estrategias disruptivas	Reteniendo clientes actuales y atrayendo nuevos a través de canales digitales	Configurando procesos para escenarios Complejos basados en estrategia, ventas, finanzas y marketing digital	Apertura de ecosistema digital basado en la propuesta de valor y estrategia de modelo de negocio. Dirigido a la creación de una estrategia digital que se materializa en tácticas digitales de captación y retención de lciente

SACARLA DEL ESTADIO

TERCERIZACIÓN

Tercerizando actividades no relacionadas con el núcleo esencial del Negocio en finanzas y marketing digital

VALORACIÓN DEL NEGOCIO

Conociendo el valor del negocio actual de un forma técnica y para toma de decisiones

PROYECTOS DE INVERSIÓN

Estructurando y evaluando oportunidades de inversión

DESARROLLO DE PROVEEDORES

Aumentando la competitividad, productividad e impacto en la cadena de valor de las empresas

INTRA EMPRENDIMIENTO

Desarrollando nuevos negocios al interior de las empresas liderados por colaboradores

MARKETING DIGITAL

Fortaleciendo las acciones de marketing digital a través de estrategia de growth marketing

LA CLASIFICACIÓN DE NECESIDADES Y CONTENIDOS ES FLEXIBLE.

EN LA MEDIDA QUE LO REQUIERAS, TU NEGOCIO PUEDE ACCEDER A CUALQUIER SERVICIO SOBRE CUALQUIER TEMÁTICA.

NUESTROS FUNDADORES

CONÓCENOS

DANIEL HERNÁNDEZ PINZÓN

- Co-fundador y Director crezGO Consulting (Demomentum SAS)
- Profesional en Finanzas, MBA y cursando Master en marketing digital
- Entrenador empresarial en finanzas, estrategia, logística en pymes

+ de 15 años de experiencia en diversas pymes del sector real

+ de 10 años de experiencia en el manejo de finanzas, estrategia y logística en empresas del sector logístico (puertos, freight forwarders, operadores zona franca, agentes marítimos y operadores portuarios)

+ de 5 años en consultoría financiera y banca de inversión

+ de 5 años como Gerente General de diversos negocios (Reciclaje, logística, consultoría, sector alimentos)

ANDRÉS REYES MUÑOZ

- Co-fundador y Director crezGO Consulting (Demomentum SAS)
- Profesional en Ingeniería Mecánica, Especialista en Finanzas
- Gerente de producción en Recubrimientos industriales y Metalmind por + de 10 años
- Gerente Confitería de Colombia

+ de 15 años de experiencia en diversas pymes del sector real en el sector metalmecánico, venta de regales y e-commerce

+ de 15 años en el sector metalmecánico en equipo directivo

CONTÁCTANOS

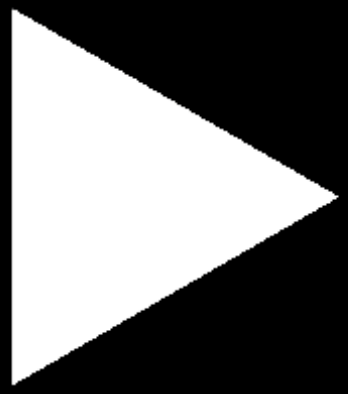
VAMOS A CRECER JUNTOS

PÁGINA WEB

www.crezgo.com

CORREO ELECTRÓNICO

hey@crezgo.com

TELÉFONOS

+ 57 301-5005811